

LA CERTEZZA DI UN SUPPORTO COSTANTE

QUATTRO DOMANDE A Paolo Pascucci, Arredo Più (Varese)

Quando nasce la vostra partnership con Scavolini?

Abbiamo un rapporto praticamente trentennale con Scavolini che risale, infatti, al 1987, anno in cui aprimmo il nostro showroom di Varese. E in virtù di una partnership così salda con l'azienda abbiamo da subito iniziato a trattare la linea Bagno non appena è stata lanciata.

E cosa apprezze maggiormente il vostro consumatore del brand Scavolini?

È un marchio forte e riconoscibile, con una storia importante. Sottolineo poi come l'ampiezza e la profondità della gamma offerta da Scavolini, anche per quanto riguarda la proposta bagno, sia un notevole valore aggiunto agli occhi del consumatore. A questo proposito mi piace ricordare, per fare un esempio pratico, come il prodotto lavanderia, anche per la sua estrema utilità, sia una soluzione che incontra il gusto e soddisfa concretamente le esigenze dei clienti.

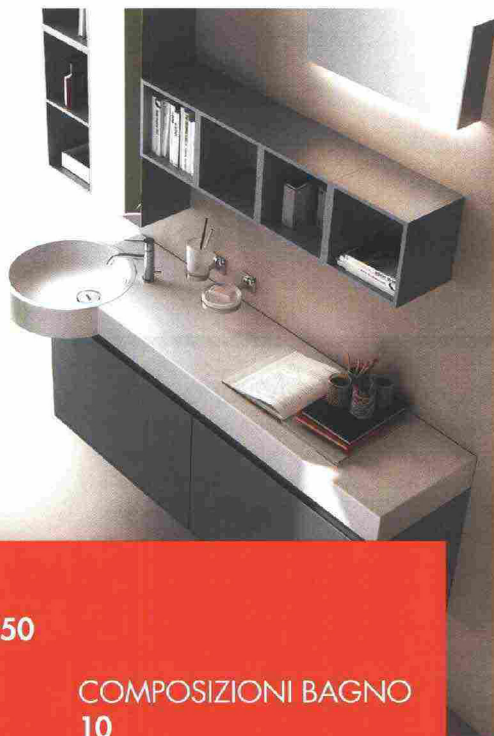
Quali sono le collezioni bagno più apprezzate?

Non ne indico una sola ma ribadisco che l'ampiezza e la profondità di gamma consente di coprire diversi target.

Quali sono i valori aggiunti di lavorare con Scavolini per voi?

Molti. Scavolini è una realtà industriale strutturata, in grado di supportarci sempre. Un esempio importante è dato dal software messo a nostra disposizione che permette, non solo al consumatore di ottenere progetti realistici, ma a noi di poter disporre di una guida e di un supporto professionale, elemento assolutamente essenziale per il nostro lavoro. E, non da ultimo, voglio mettere l'accento sulla sensibilità che l'azienda dimostra anche nel tenere in considerazione e saper recepire anche i nostri suggerimenti.

Le collezioni Idro, nell'immagine sopra e Rivo (qui a fianco) tra le numerose presenti all'interno dello showroom Arredo Più



ARREDO PIÙ
Varese, via Belforte 250

TITOLARE
Paolo Pascucci
SUPERFICIE
DELLO SHOWROOM
SCAVOLINI
600 mq

COMPOSIZIONI BAGNO
10
COMPOSIZIONI LIVING
4
CUCINE ESPOSTE
10